

Baccalauréat Professionnel Métiers du Commerce et de la Vente

option A animation et gestion de l'espace commercial

Métiers/missions

- Faire des prévisions et gérer l'approvisionnement
- Mettre à disposition les produits demandés
- Conseiller, vendre et fidéliser
- Diriger une unité de vente
- Animer le commerce
- Participer à la gestion commerciale (administration)
- Occuper les postes de vendeur à distance et/ou en grande surface, employé/assistant/chef de rayon, représentant commercial et/ou responsable d'équipe de vente

Aptitudes Professionnelles préconisées

- Amabilité, excellente présentation et bonne élocution
- Compétences relationnelles (disponibilité, accessibilité, sens de l'écoute/du contact humain/de l'accueil)
- Qualités de persuasion
- Dynamisme et organisation
- Capacités d'adaptation et résistance physique
- Polyvalence et intérêt pour la variété des tâches
- Motivation et goût du défi

Matières

- Enseignement Général : Français, Histoire-Géographie, Maths, Anglais, Espagnol, Design, EPS.
- Enseignement professionnel : Conseiller et vendre, Suivre les ventes, Fidéliser la clientèle et développer la relation client, Animer et gérer l'espace commercial

Entreprises

Tous types de magasin commercialisant des produits et des services.

Conditions d'admission

- Après la troisième pour la classe de 2nde.
- Après l'obtention du CAP pour la classe de 1^{ère}.
- Rendez-vous d'inscription pour évaluer le projet et la motivation.

Les examens

- Le BEP en classe de 1^{ère} et le Baccalauréat Professionnel en classe de Terminale.
- Du contrôle en cours de formation pendant l'année scolaire.
 - Des épreuves ponctuelles en fin d'année.

2 parcours possibles :

- Bac Pro sous statut scolaire : 3 ans d'étude et **22 semaines de stage**.
- Bac Pro sous statut d'apprenti à partir de septembre 2020 : en 1^{ère} et terminale (**675h / an**).

Pédagogie

Une approche pédagogique qui associe :

- La théorie et la pratique.
- Les cours et les stages.
- L'enseignement général et l'enseignement professionnel.
- Lieu de formation : LP Baudimont, 17 rue Saint Maurice à Arras



Poursuite des études à Baudimont

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Technico-Commercial
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation client
- BTS Gestion de la PME

Les études supérieures

- Mention complémentaire Vendeur spécialisé en alimentation
- Mention complémentaire Assistance, conseil, vente à distance

La passerelle :
pour passer de la
2nde Bac Pro à la 1^{ère}
Technologique

